



**Возможности частного капитала для российских
региональных компаний**

октябрь 2007

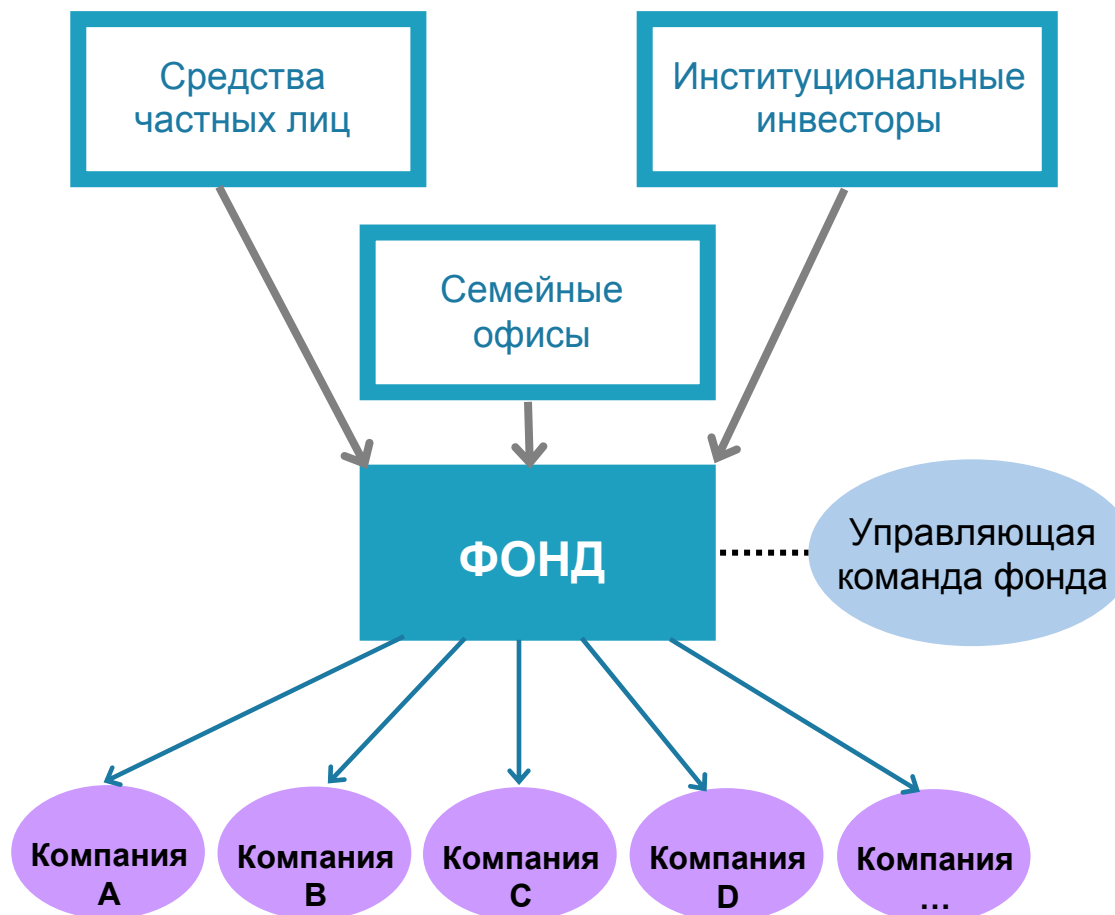


Как работают прямые инвестиции?





Источники средств фондов прямых инвестиций





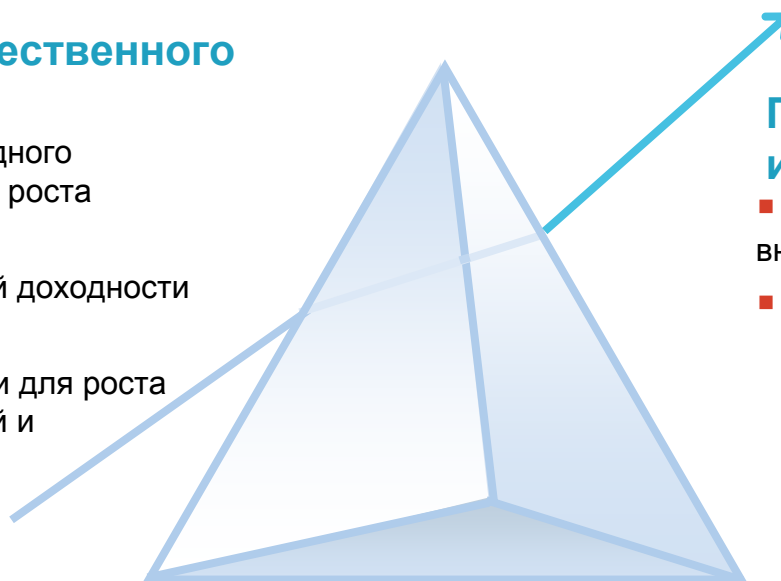
Прямые инвестиции - это в меньшей степени инструмент корпоративного финансирования, а прежде всего - поиск партнера



Нужен партнер, который поможет реализовать амбициозные планы и повысить капитализацию компании

Путем естественного роста

- >25% ежегодного органического роста
- Сохранение маржинальной доходности бизнеса
- Возможности для роста путем слияний и поглощений



Путем внедрения изменений

- Распознавание скрытых возможностей внутри компании
- Работа по внедрению изменений:
 - Финансовый менеджмент
 - Процесс принятий решений
 - Юридическая структура
 - Human Resources

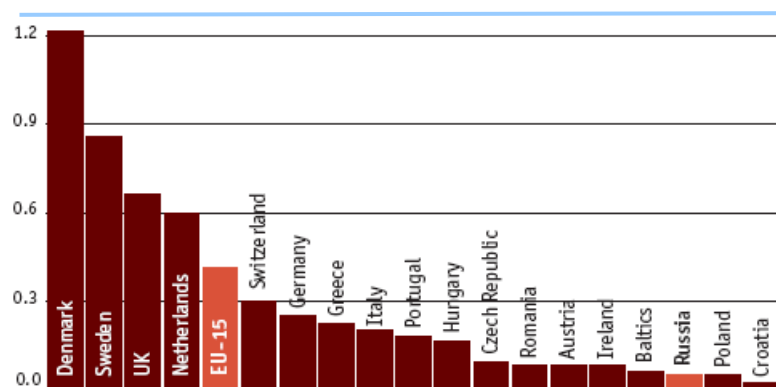




Российский рынок фондов прямых инвестиций (ПИ)

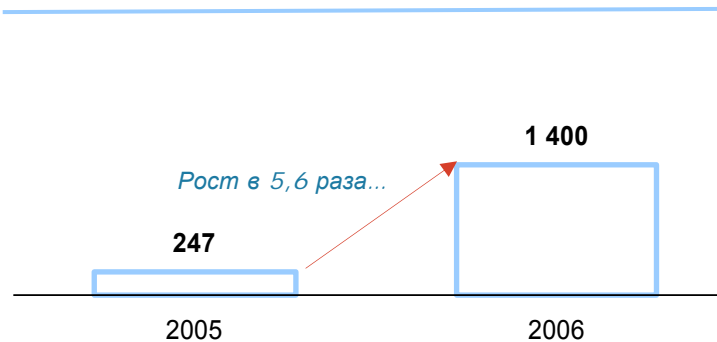


Российский рынок ПИ в % к ВВП



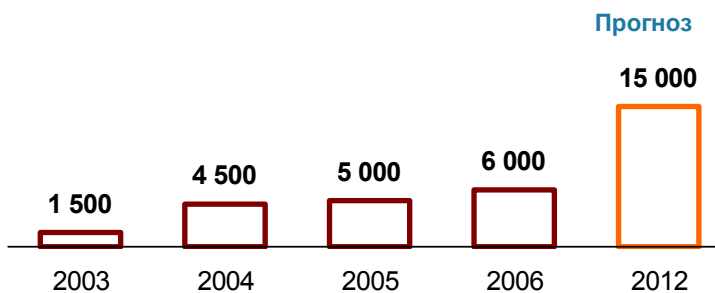
Источник: EBRD (2006).

Бурный рост вложений в российские активы в сегменте ПИ, \$ млн



Источник: РАВИ, mergers.ru (2007).

Рынок прямых инвестиций России, \$ млн



Источник: РАВИ (2007).





Ключ к успеху для фонда в России?

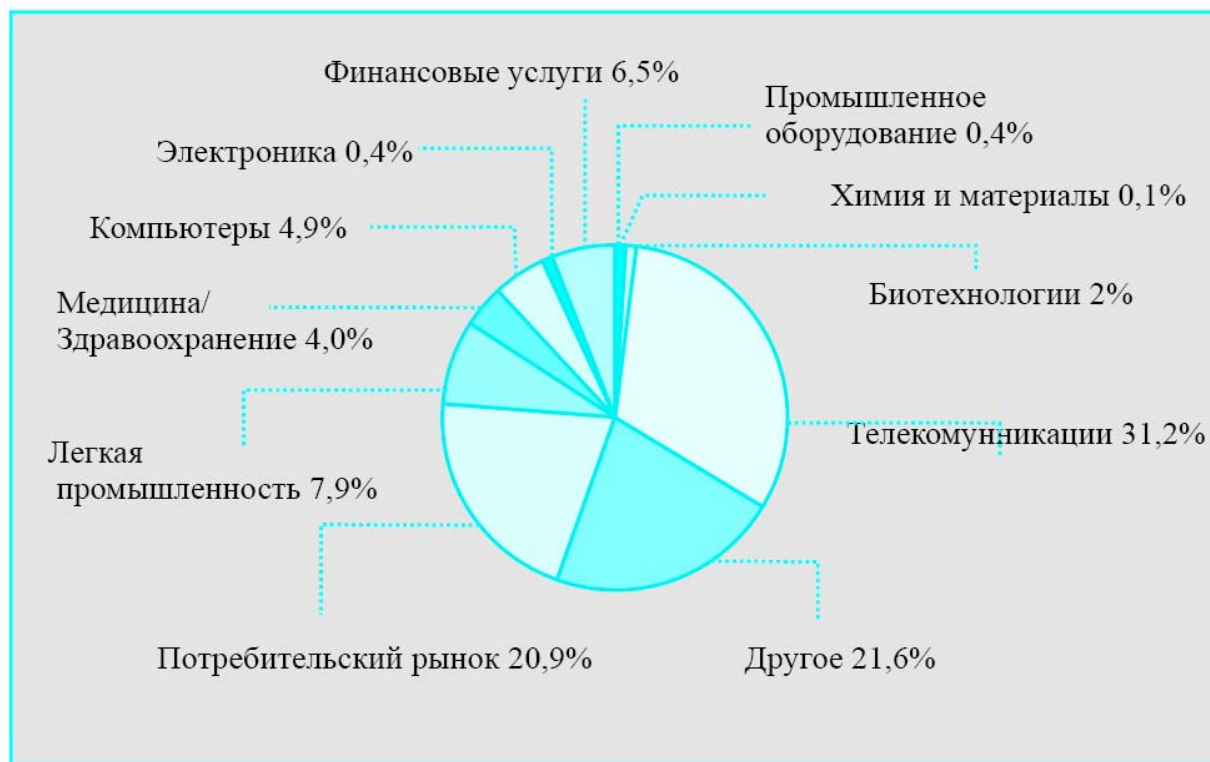




Отрасли, привлекательные для инвесторов



Вложения фондов прямых инвестиций по отраслям (%), 2005 г.



Источник: РАВИ (2006).





Стратегия инвестирования Mint Capital включает:



Направление 1:

Инвестиции в
столичные
компании,
растущие в
регионы



*Цель у компаний обоих типов одна –
стать игроками федерального уровня*

Направление 2:

Инвестиции в
региональные
компании,
растущие в
регионы





Элекснет

- Пионер рынка приема платежей через терминалы
- Легальность всех операций
- >2200 терминалов, из них ~60% в Москве и ~40% в 12 регионах России
- Вертикально-интегрированная компания
- Mint Capital акционер с 2005 г.



Maratex

- Развивает по франшизе в России, Украине и Казахстане сети нескольких международных брендов модной одежды
- Сильная управленческая команда
- Отличное понимание местного розничного рынка
- ~70 магазинов в преимущественно в регионах
- Mint Capital акционер с 2006 г.
- В 2007 г. привлекла стратегического инвестора - Empik Media & Fashion



MOHE

- Одна из первых в России сетей салонов красоты
- Хорошо позиционирована на рынке: (1) средний сегмента класса premium, (2) собственная брендированная продукция, (3) учебный центр для персонала
- ~20 салонов
- План на 2007-2009: открыть 100 салонов по всей России
- Mint Capital акционер с 2007 г.



Среди прочих, есть 3 ключевых фактора успеха



ЛЮДИ



ЛЮДИ



«Работать всегда надо хорошо, не важно – какая она и что ты сам из себя представляешь».



*«Нет, с компьютерами все в порядке.
Это мы сникли».*

ЛЮДИ





Κορτοκο ο Mint Capital



Фонды Mint Capital



2001 – Mint I

\$21 млн. – фонд проинвестирован

Целевой сектор – малый бизнес

Фокус компаний: экспорт и внутренний рынок

Венчурные проекты

Диапазон вложений: \$0,5-3 млн.

2005 – Mint II

\$130 млн. – фонд инвестируется

Средний и крупный бизнес

Фокус компаний: внутренний рынок

Инвестиции в развитие бизнеса

Диапазон вложений: \$5-15 млн.

Про-активный подход к инвестированию средств

(game)land

ABBYY®
SOFTWARE
HOUSE

JNETX™
COMMUNICATION AND COMMERCE



PARALLEL GRAPHICS

UCMS GROUP

ФРУЖЕ



**Елєснет
Элекснет**

ESPRIT

MOHE

VERYSELL
Группа компаний
Передовые Информационные Технологии

**PEACOCKS
LONDON**



Россия, Москва
Ул. Льва Толстого,
д.186, 5 этаж
т +7 (495) 780 0424
ф +7 (495) 780 0425
www.mintcap.ru

