



**Инвестиции в информационные технологии:
Потенциал роста и привлекательность**

13 ноября 2007 года



Венчурные инвестиции в IT в Европе Данные за 6 мес. 2007

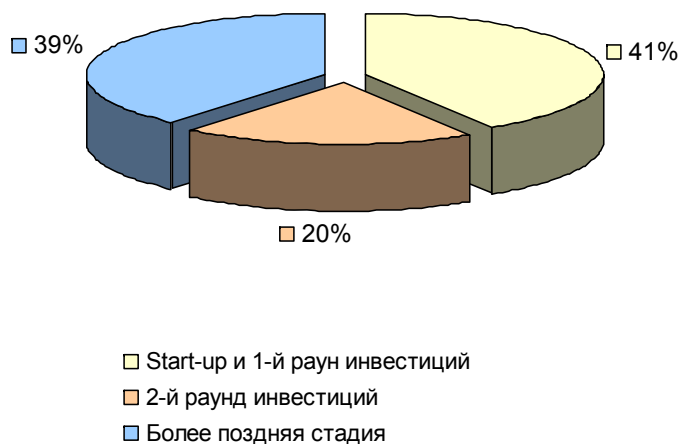


- Около \$2 млрд. вложили венчурные фонды в IT. Это 55% всех инвестиций фондов в Европе за период
- Инвесторы не боятся start-up проектов
- Средней размер венчурной инвестиции в IT – около \$5 млн

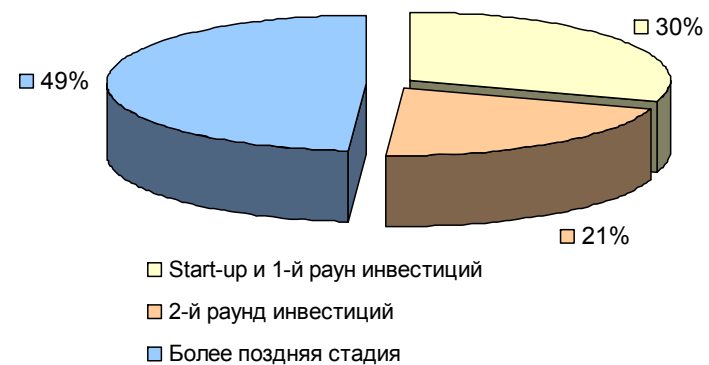
Блок IT включает:

- информационные услуги
- полупроводники
- программное обеспечение
- электроника и компьютеры
- средства коммуникации и сети

Распределение по количеству сделок



Распределение по объему вложений



Источник: VentureOne (2007).



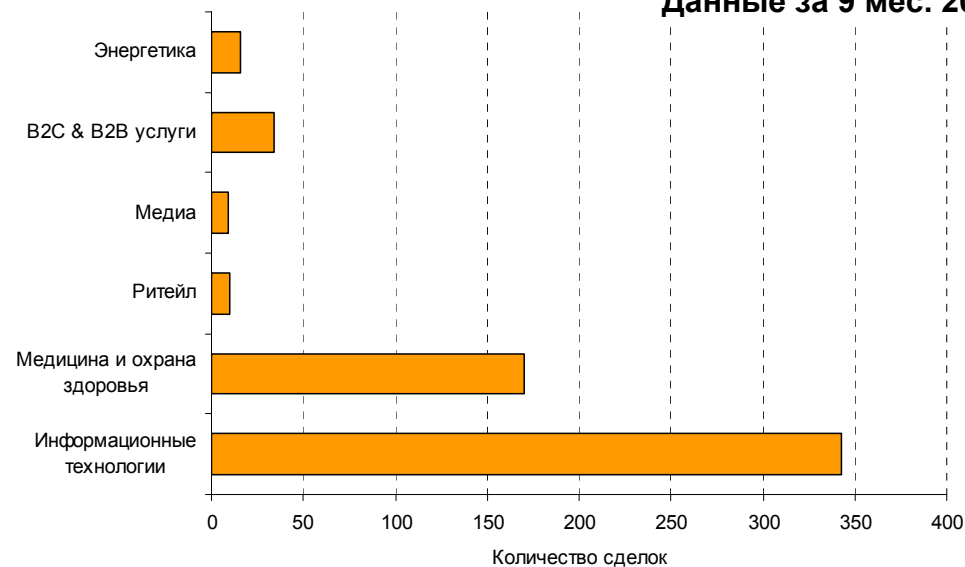
Привлекательные для инвесторов отрасли



Данные за 9 мес. 2006 г.

Европейские венчурные фонды:

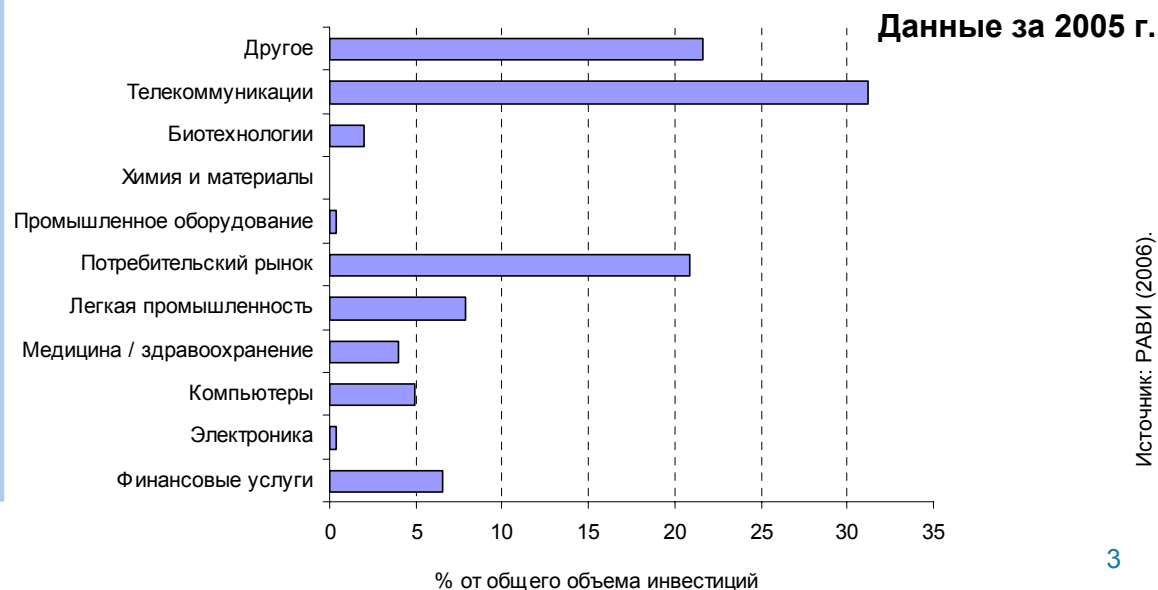
наибольшие инвестиции приходится на информационные технологии, далее идут вложения в медицину / здравоохранение, сферу услуг



Источник: VentureOne (2006).

Российские фонды прямых и венчурных инвестиций:

наибольшие инвестиции сконцентрированы в телеком и на потребительском рынке



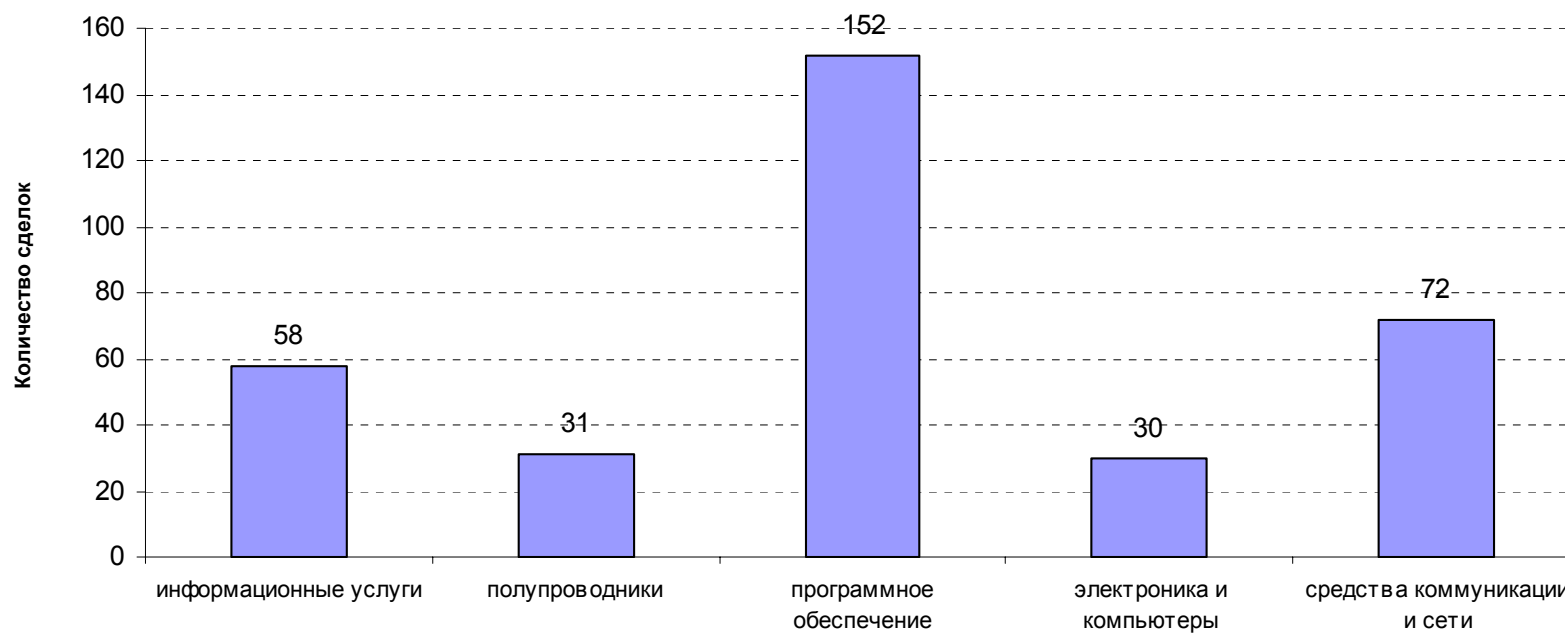
Источник: РАВИ (2006).



Инвестиции в ИТ в Европе Вложения по сегментам



9 месяцев 2006



Источник: VentureOne (2006).



Факторы, сдерживающие инвестиции в IT в России



- (1) Инвесторов привлекают другие отрасли и компании поздних стадий**
 - Expansion capital – доминирует на рынке инвестиций в России
 - Венчурный капитал небольшой и пока обходит стороной start-up проекты
 - Соотношение risk-return сегодня не в пользу start-up проектов в IT
 - Высокий доход приносят вложения в компании поздних стадий из ритейла, промышленности, потребительских товаров и услуг
- (2) Мало историй сотрудничества IT-компаний и фондов**
 - Многие крупные IT-компании построены за счет собственных средств (большинство софтверных компаний и IT-холдингов)
- (3) Особенности внутреннего рынка и отраслевые риски**
 - Недавно многие IT-компании (особенно софтверным) могли работать только на экспорт
 - Специфические риски в IT: «серый» импорт, непрозрачные правила тендеров
- (4) Мало историй «выходов» инвесторов из IT-проектов, вкл. IPO**
 - Неразвитая инфраструктура для IPO IT-компаний
 - Ограниченное количество инвестиций



а) Увеличение предложения капитала

- Появление историй успешной работы с внешним капиталом – переход количества в качество
- Формирование сегмента фондов, вкладывающих в start-up проекты
- Государственная поддержка венчурных инвестиций и малого бизнеса

б) Увеличение спроса на капитала

- Появление историй успешной работы с внешним капиталом – переход количества в качество
- Рост внутреннего спроса на IT-продукты и услуги
- Рост конкуренции на IT-рынке и снижение маржи, заставляющие IT-компании искать капитал для консолидации

(1) Компании – драйверы рынка: системные интеграторы / IT-холдинги

- Консолидация рынка
- Рост спроса на IT-услуги
- Развитие дата-центров (?)

(2) Компании – драйверы рынка: софтверные компании

- Рост розничного рынка
- Борьба с «пиратством»



Вложения Mint Capital в технологичные компании

